

## Public et prérequis

Aucun

Tout public

## Les objectifs

Mettre en place un outil de gestion pour répondre aux besoins de l'entreprise

Faire des analyses financières

Connaître les bases et l'organisation des outils de gestion

S'approprier une des techniques statistiques pour la prévention des ventes

## Les méthodes pédagogiques et d'encadrement

Travailler sur les différents outils de gestion

Illustrer des exemples via PowerPoint

Donner des cas pratiques à l'issue de chaque thème abordé

Valider de la compréhension du stagiaire par le formateur à chaque étape du programme

Travailler en groupe et partager son expérience

Remettre un support pédagogique

## Validation et certification

Attestation de fin de formation

## Contenu de la formation

### Définition de la comptabilité générale

- Règles comptables
- Obligations comptables
- Documents commerciaux

### Gestion courante

- Achats, ventes, trésorerie
- Taxe sur la valeur ajoutée (TVA)
- Marge commerciale brute et nette
- Analyse des coûts

### Gestion budgétaire

- Définition
- Elaboration des budgets

### Prévision des ventes

- Point de départ

### RÉFÉRENCE

**MANRHFNO00002S**

### CENTRES DE FORMATION

**Nancy-Maxéville, Thaon-les-Vosges, Bar-le-Duc, Saint-Dié-des-Vosges, Yutz, Henriville, Bouxières-sous-Froidmont, Epinal**

### DURÉE DE LA FORMATION

**2 jours**

### ACCUEIL PSH

**Formation ouverte aux personnes en situation de handicap. Moyens de compensation à étudier avec le référent handicap du centre concerné.**

## Les + du pôle formation

- 2000 jeunes formés par an
- 500 demandeurs d'emploi formés par an
- 3000 entreprises partenaires
- Accompagnement individualisé
- Diplômes reconnus par l'Etat
  
- Savoir-être, management, sécurité
- Pédagogie innovante (par projets, en îlots, projet Voltaire, Olympiades des métiers)
- Equipement en machines modernes qui préparent aux métiers de demain

- Une des applications des techniques statistiques pour la prévention des ventes

### Analyse financière (le seuil de rentabilité)

- Définition du seuil de rentabilité
- Calcul du seuil de rentabilité
- Point mort
- Marge de sécurité financière et indice de sécurité

## Modalités d'évaluation

Evaluation en cours de formation

## Contact

commercial@formation-industries-lorraine.com

## Coût et financement

Sur demande et transmis dans le devis

## Modalités d'inscription

A réception du bulletin d'inscription et du devis signé, transmission à l'entreprise de la convention et des documents d'entrée en formation (convocation, règlement intérieur, ...)

## Personne en situation de handicap

Pour un accompagnement personnalisé lié à un handicap, merci de nous contacter pour une mise en relation avec notre référent handicap

## Délai d'accès

5 jours

## Organisation de la formation

7 heures / jour