

OFFRE D'EMPLOI

Conseiller(e) commercial formation professionnelle

Présentation :

Outil de formation industrielle par excellence, le pôle formation UIMM Lorraine est une marque créée par l'UIMM Lorraine et pour les entreprises. La marque regroupe trois structures : le CFAI Lorraine (formation d'apprentis), l'AFPI Lorraine (formation des salariés d'entreprises) et l'APC (formation des demandeurs d'emploi et conseil en lien avec le handicap).

Notre mission est d'accompagner les entreprises industrielles dans la recherche, l'évaluation et l'accroissement des compétences de leurs salariés.

Quelques chiffres :

- 1700 apprentis du CAP au diplôme d'ingénieur au sein des 7 sites de son pôle formation formés par an, dont 400 apprentis ingénieurs formés par l'ITII Lorraine, avec 94 % de réussite aux examens,
- 2500 salariés formés chaque année.
- 600 demandeurs d'emploi formés par an
- 3000 entreprises partenaires

Poste et missions :

Le pôle formation recrute un/une Conseiller(e) commercial formation professionnelle

Sous la responsabilité directe du Directeur Adjoint, vous fidélisez et développez votre portefeuille d'entreprises industrielles afin de renforcer la présence de notre organisme sur le marché de la formation professionnelle.

Dans ce cadre, vous serez amené(e) à :

- Prospecter les entreprises sur les produits issus de notre catalogue de formation
- Commercialiser les actions de formation courtes préfinancées
- Organiser les relances des entreprises sur des devis envoyés par vous et les Conseillers formation
- Organiser l'optimisation des sessions de formation en fonction des priorités
- Organiser les campagnes de communication et mettre à jour les supports commerciaux
- Qualifier des fichiers d'entreprises

Pour occuper ce poste, vous disposez de connaissances dans l'industrie et idéalement dans la formation. Vous aimez apporter des réponses au cas par cas, en fonction du besoin. Vos capacités d'écoute et d'analyse, vous permettront de bien cerner les attentes.

Nous offrons un poste riche et varié où votre investissement sera mesurable. Vous intégrerez une entreprise en constante progression, à fortes valeurs humaines et qui vous permettra de vous accomplir professionnellement.

Profil recherché :

De formation supérieure dans un domaine commercial, vous justifiez d'une expérience professionnelle ou un stage significatif dans une fonction commerciale. Idéalement, vous avez une connaissance des dispositifs de formation et des notions de gestion des ressources humaines.

Doté(e) d'un tempérament commercial, autonome et bien organisé(e), vous possédez le sens de la relation client et un esprit d'équipe.

Type de contrat :	CDI
Rémunération :	En fonction de l'expérience
Temps de travail :	Temps Plein
Lieu :	Maxeville
Date :	Poste à pourvoir dès que possible

Renseignements complémentaires :

Isabelle CHEHU – Responsable des Ressources Humaines
Site technologique Saint Jacques 2 – 10 rue Alfred Kastler – 54320 MAXEVILLE
Tel : 03 83 95 35 33 – Mail : i.chehu@formation-industries-lorraine.com

Tout dossier doit comporter : lettre de motivation – CV