

BACHELOR

Acheteur France et International

BACHELOR AFI

LE MÉTIER

L'acheteur analyse le marché et les besoins de l'entreprise afin d'élaborer une stratégie achat nationale et internationale. Il conçoit un appel d'offres et / ou un cahier des charges. Il est également amené à sélectionner les fournisseurs nationaux / internationaux, à négocier les achats et à mettre en place les contrats / partenariats. L'acheteur effectuera la mesure de la performance « achat » et gèrera la relation avec les fournisseurs.

APTITUDES

- Polyvalence
- Capacité à intégrer une équipe
- Capacité d'adaptation
- Communication
- Curiosité
- Persévérance
- Rigueur

DURÉE

- 12 mois
- 455h



Titre à finalité professionnelle du CTI Centre de Techniques Internationales, Acheteur France et International, RNCP35149

www.formation-industries-lorraine.com

    Pôle formation UIMM Lorraine

OBJECTIFS

- Analyser le marché et les besoins de l'entreprise
- Élaborer une stratégie achat nationale et internationale
- Concevoir un appel d'offres et / ou un cahier des charges
- Sélectionner les fournisseurs nationaux / internationaux
- Négocier les achats et mettre en place les contrats / partenariats
- Mesurer la performance achat et gérer la relation fournisseurs

PROGRAMME

- Analyser le marché et les besoins de l'entreprise et élaborer une stratégie nationale / internationale
- Concevoir un appel d'offres et / ou un cahier des charges et sélectionner les fournisseurs nationaux / internationaux
- Négocier les achats et mettre en place les partenariats nationaux / internationaux
- Mesurer la performance achat et gérer la relation fournisseur
- Anglais – Rapport d'activité & outils d'insertion

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET D'ÉVALUATION

La formation théorique et pratique s'effectue en alternance entre le pôle formation UIMM Lorraine et l'entreprise. A l'issue d'un parcours de formation correspondant au titre visé, le candidat est évalué par un jury composé de professionnels, sur la base des éléments suivants :

- Une mise en situation professionnelle ou une présentation d'un projet réalisé en amont de la session, complétée par un entretien technique, un questionnaire professionnel, un questionnement à partir de production(s) si prévus au référentiel
- Les résultats des évaluations passées en cours de formation
- Un dossier professionnel dans lequel le candidat a consigné les preuves de sa pratique professionnelle, complété d'annexes si prévues au référentiel
- Un entretien final avec le jury

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

- Pré-inscription en ligne sur notre site web
- Contact direct ou téléphonique sur nos sites
- Accompagnement dans la recherche d'entreprises
- Début de la formation mi-septembre (entrée permanente possible)
- Délais d'accès : à signature du contrat (ou validation de la couverture sociale)
- Les plans d'accès à nos différents sites sont disponibles sur notre site internet
- Pour un accompagnement personnalisé lié à un handicap, merci de nous contacter pour une mise en relation avec notre référent handicap. Nos sites ont fait l'objet d'un dossier d'agenda d'accessibilité programmé les rendant accessibles aux personnes à mobilité réduite

PUBLIC ET PRÉREQUIS

- Tout public, titulaires d'un BAC +2 ou équivalent (Niveau 5)

DIPLÔME OBTENU

- Bachelor Acheteur France et International (Titre RNCP N° 35149 - Niveau 6)

TARIFS

- Prise en charge par les opérateurs de compétences (OPCO)

SANCTION DE LA FORMATION

- Bachelor Acheteur France et International